

# SuperOffice – Sales Controlling

Erstellen mit wenigen Klicks aussagekräftige Berichte und Auswertungen, verwalten Ihre Verkäufe und sehen Sie auf einen Blick alles Wichtige zu Ihren Kontakten.

Als SuperOffice Anwender erstellen Sie mit wenigen Klicks aussagekräftige Berichte und Auswertungen. Einfache Berichte, wie z. B. Ihre eigenen Aktivitäten in einem bestimmten Zeitraum, sind bereits im Standard integriert. Individuelle Berichte können Sie mit eigenen Such- und Filterkriterien zusammenstellen, als Favoriten speichern und diese später erneut ausführen.



**crystal reports**®

## Crystal Reports

Das Berichtswesen erfährt durch den Einsatz der marktführenden Lösung „Crystal Reports“ einen besonderen Grad an Professionalität und anspruchsvollem Layout. Dank nahtloser Integration mit unserem BusinessActs Reporting greifen Sie direkt von der SuperOffice-Oberfläche auf die neuen Berichte zu und administrieren

sie in der SuperOffice-Verwaltung. Ihnen bieten sich vielfältigste Anwendungsbereiche, sei es das klassische Umsatz-Forecasting, die Anrufliste für den Innendienst, eine Übersicht aller unvollständigen „Datensätze“ oder die grafische Auswertung der Anzahl Ihrer Kunden nach Branchen.

Crystal Reports liegt in der Obhut der BusinessObjects GmbH und ist durch eine Übernahme seit dem 01. Juli 2008 in SAP eingegliedert.

## Sales Controlling

Mit unserem Modul „Sales Controlling Portal“ behalten Sie sämtliche offenen Verkäufe aller Mitarbeiter stets im Blick. Sie sehen jederzeit den Status aller Verkäufe und die steigenden oder fallenden Tendenzen bei den Verkaufschancen. Zudem erkennen Sie sofort alle vernachlässigten Verkäufe, deren Status sich seit einer bestimmten Zeit nicht geändert haben.



## Weitere Informationen

Für Infos zu SuperOffice CRM und unseren Zusatzmodulen besuchen Sie uns auf [www.businessacts.de](http://www.businessacts.de).

